



التصدير الى أفريقيا

I. التوجه إلى الأسواق الأفريقية

- دراسة الأسواق الأفريقية.
- تحليل وتفسير البيانات.
- Trade map.
- دراسة الدول الأفريقية من حيث اهم المنتجات المستوردة والدول الاخرى المنافسة.
- خريطة الوصول إلى الأسواق الأفريقية.
- تكلفة التصدير.
- خطة إستهداف الأسواق الأفريقية واستراتيجيات النفاذ الى الأسواق.

II. دعم الصادرات الى افريقيا

- مقدمة عن برنامج دعم الصادرات وخاصةً الي افريقيا.
- الهيكل التنظيمي للصندوق.
- البرامج الجديدة لدعم الصادرات مقارنة بالنظام السابق.
- القواعد الخاصة للحصول على الدعم.
- كيفية احتساب قيمة الدعم والقيمة المضافة.

III. الاتفاقات التجارية مع الدول الأفريقية

- نبذة عن الاتفاقات التجارية مع الدول الأفريقية.
- المزايا الممنوحة للصادرات المصرية في اطار هذه الاتفاقات.
- الشروط الواجب توافرها في المنتجات للتمتع بمزايا الاتفاقات.
- قواعد المنشأ في اطار الاتفاقات مع الدول الأفريقية.
- العوائق التجارية التي تقابل الصادرات الى افريقيا وكيفية التعامل معها.

Address |

- 2 Hassan Sabry street, Zamalek
- Nile City Towers - North Tower 22nd Floor, Corniche El Nil



.IV. تمويل الصادرات الي افريقيا

- المشكلات التي تواجه ضمان الصادرات الي افريقيا
- الاليات المتاحة لتمويل الصادرات الي افريقيا
- شروط الحصول علي تمويل الصادرات الي افريقيا

.V. الشحن الي افريقيا

- المشكلات التي تواجه الشحن الي افريقيا
- ابراز الطرق وايسرها للشحن الي افريقيا
- تكلفة الشحن الي افريقيا وكيفية العمل علي تقليل التكلفة

Address |

- 2 Hassan Sabry street, Zamalek
- Nile City Towers - North Tower 22nd Floor, Corniche El Nil



أسماء المدربين بدورة التصدير الى أفريقيا

د. عادل المهدي	نائب عميد كلية التجارة وإدارة الأعمال – جامعة حلوان
د. شريف فهمي	نائب رئيس مجلس إدارة شركة TRAIN - خبير التجارة الدولية (مدير ادارة افريقيا بوزارة التجارة لمدة اثنتي عشر سنة ومدير المكتب الفني لرئيس قطاع الاتفاقات التجارية)
ا. اشرف ابو علم	مدير تمويل الصادرات بينك مصر
ا. احمد مصطفى	نقيب المخلصين الجمركيين

Address |

- 2 Hassan Sabry street, Zamalek
- Nile City Towers - North Tower 22nd Floor, Corniche El Nil



التفاصيل الخاصة بالدورة

- موعد عقد الدورة : من 15 - 18 يناير 2017
- مقر عقد الدورة : بمقر شركة ترين 2 ش حسن صبري الزمالك
- الموضوعات التي سيتم تناولها خلال الدورة :
- الاتفاقات التجارية الموقعه مع الدول الافريقية وكيفية الاستفادة من هذه الاتفاقات لزيادة تنافسية منتجات الشركات والشروط الواجب توافرها في هذه المنتجات لتمتع بمزايا الاتفاقيات.
- كيفية الوصول الي عملاء بالاسواق الافريقية.
- الاليات المتاحة لضمان الحصول على المبالغ المستحقة مقابل تصدير الشحنات.
- الاليات المتاحة للحصول على الدعم لعملية الشحن عند التصدير الى افريقيا.
- الاليات المتاحة للحصول على الدعم من الدولة عند التصدير الى افريقيا.
- التعرف على الجوانب اللوجستيه عند التصدير الي افريقيا.
- سيتم عقد الدورة على مدار اربعة ايام بواقع خمس ساعات يومياً من 10 - 3 يتخلل ذلك استراحة غداء لمدة نصف ساعة (الغداء مقدم من شركة ترين)
- سيتم منح المتدرب المادة العلمية على فلاش ميموري
- مبلغ الاشتراك : 2500 الفان وخمسمائة جنية.

Address |

- 2 Hassan Sabry street, Zamalek
- Nile City Towers - North Tower 22nd Floor, Corniche El Nil